

La Garenne Colombes

11 janvier 2011

Travaillant tous les 2 et avec deux enfants en bas âge, nous avons sollicité Selectiv Home pour l'acquisition de notre futur habitat.

Il est de constater que Selectiv Home apporte une véritable valeur ajoutée dans cette démarche :

- 1) découverte du client,
- 2) recensement de nos besoins et de nos spécificités afin d'avoir une approche la plus précise possible,
- 3) accompagnement à travers une ou deux visites très rapides dans le temps (même si elle ne correspond pas totalement aux critères attendus) afin de mieux cerner nos attentes (points forts, points faibles et critères incontournables).

Dès lors, Selectiv Home a commencé les recherches, très régulièrement nous étions tenus au courant par mail et/ou par téléphone de l'avance de ces dernières, nous n'étions

sollicités pour se rendre sur place uniquement pour un bien estimé par Selectiv Home répondant parfaitement à nos attentes (au final, nous avons visité que 4 biens avant de trouver notre maison).

Par sa disponibilité et sa réactivité, nous avons pu être les premiers à visiter notre futur bien et à faire une offre.

Au delà de toute cette démarche et notamment administrative dans la relation avec le vendeur, le maître et autres, Selectiv Home nous a apporté son regard avisé sur les transformations possibles et donc tout le potentiel que pourrait revêtir notre futur maison.

Enfin sa démarche a été totale puisque Selectiv Home nous a présenté un maître d'œuvre et nous a accompagné à la première rencontre.

Par son expérience, son professionnalisme et son écoute, Selectiv Home nous a fait gagner un temps précieux et surtout nous a fait trouver le bien tant désiré. Sans oublier un point majeur, Selectiv Home apporte une vraie relation humaine, beaucoup de partage et de complicité qui rendent cette recherche beaucoup plus agréable et sereine.

Bruno et Charlotte FRETE